



Passionnée d'équitation, Pascale Prunet a commencé par développer une activité de vente d'articles liés à l'équitation en se rendant sur les sites de compétition et dans les clubs du département en début de saison.

Au fil des ans, Pascale Prunet a tissé des liens forts avec ses fournisseurs et ses clients. Son activité a prospéré pendant cinq ans jusqu'à la pandémie du Covid. En 2022, elle a décidé d'ouvrir un magasin physique, la sellerie Equi'Dam, dans la ville de Chevry-Cossigny, en Seine-et-Marne.

Avec une attention particulière portée à la qualité des produits et une large sélection d'articles, la sellerie Equi'Dam s'adresse à la fois aux débutants et aux cavaliers expérimentés.

L'offre du point de vente est segmentée en deux univers : « cavalier » et « cheval ». Pascale Prunet souhaite poursuivre le développement de son activité, notamment en élargissant son offre de services afin d'apporter une entière satisfaction à sa clientèle.

Vous venez d'être recruté(e) pour assurer le fonctionnement de l'unité commerciale et assister Pascale Prunet.

Vous êtes amené(e) à traiter les dossiers suivants :

- Dossier 3 : Gestion de l'offre de la famille « soins »

Dossier 3 : Gestion de l'offre de la famille « soins » (Annexes 8 et 9)
--

La gestion des commandes et des stocks de la famille « soins » est fastidieuse. Le nombre important de fournisseurs accroît les difficultés actuelles de trésorerie du point de vente.

Pour une prochaine commande du mois de mai 2025, Pascale Prunet souhaite se limiter à un seul fournisseur. Elle vous fournit le devis de Nacricare ainsi que les informations qu'elle a relevées auprès de deux autres fournisseurs pour la même commande.

3.2 Conseillez Pascale Prunet sur les prix de vente promotionnels à fixer.

Par ailleurs, un grossiste propose à Pascale Prunet de reprendre l'ensemble du stock du fournisseur HKM immédiatement pour 70 % de sa valeur de vente HT actuelle.



Elle hésite donc entre l'opération promotionnelle et le rachat par le grossiste.

3.3 Évaluez l'impact quantitatif et qualitatif de chaque option envisagée. Concluez.

Annexe 8 : Extrait de la facture d'achat des produits HKM en stock

Facture N° 2025-96512
Ref. bon de commande : 368
Date : 07/12/2024

11 rue Antoine Lavoisier ZA de Keravel
56390 Locqueltas

Règlement

Mode : 30 % à la commande
Solde : A réception de facture

Sellerie Equi'Dam
29 Rue Charles Pathé
77173 Chevry-Cossigny

Code IBAN FR76 0000 1090 7005 5015 8853 669

Désignation	Unité	Quantité	Prix unitaire HT	Total HT
Guêtre thérapeutique	Sachet à l'unité	30	33,20 €	996,00 €
Sac de bonbons pomme/sans grain	Sac de 250 g	115	3,29 €	378,35 €
Pommade à l'argent	Pot de 150 ml	80	11,90 €	952,00 €
			Total HT	2 326,35 €
Le paiement est de 30 % à la commande et le solde à réception de la facture. Livraison sous 10 jours à réception de la commande.			TVA 20 %	465,27 €
			Total TTC	2 791,62 €

Annexe 9 : État des stocks des produits HKM au 2 juin 2025

Désignation	Quantités en stock	Prix de vente TTC
 Guêtre thérapeutique	15	66,90 €

	Sac de bonbons pomme/sans grain en sachet de 250 g	30	6,50 €
	Pommade à l'argent en pot de 150 ml	80	23,90 €

TVA applicable : 20 %