

**DEUXIEME PARTIE : LE PILOTAGE DE L’UNIVERS (Annexes 11 à 14)**

* 1. Déterminez le nombre de cordages à réaliser en une semaine pour que l’activité « pose de cordages » soit rentable en 2005
	2. Jugez de la rentabilité effective de l’activité prévue en 2005.
	3. Identifiez les conséquences financières et commerciales de l’investissement dans une nouvelle machine à corder.

**Annexe 12 : Données relatives à l’activité « Pose de cordages ».**

* Une machine à corder les raquettes de tennis a été acquise le 1er mars 2002 pour un montant de 33.488 € TTC.
* La machine est amortissable sur 6 ans (amortissement linéaire)
* Pour chaque recordage, l’employé passe 20 minutes. Son salaire horaire est de 15 € (charges comprises)
* Le prix moyen du cordage lui-même, quelle que soit la raquette, est de 10 € TTC
* La réparation est facturée au client à 20 € TTC
* Pendant la réparation, une raquette est prêtée gracieusement au client.
* 15 raquettes de 72 € TTC chacune sont donc mises à la disposition des clients. Elles sont renouvelées par tiers chaque année (on supposera que le prix est constant)
* Données communiquées par le fournisseur de machines à corder :

|  |  |
| --- | --- |
| Type de machine | Prix TTC |
| Recordage uniquement des raquettes de tennis | 35.600 € TTC |
| Recordage des raquettes de tennis, de badminton, de squash | 42.000 € TTC |

**Annexe 13 : Prévisions de cordages de raquettes de tennis pour l’ année 2005**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Mois | Janv. | Fév. | Mars | Avril | Mai | Juin | Juil. | Août | Sept. | Oct. | Nov. | Déc. |
| Cordages | 100 | 112 | 130 | 143 | 155 | 215 | 168 | 139 | 152 | 94 | 89 | 118 |