Le marché du pêcheur par Mericq

Le réseau MERICQ est spécialisé dans l'approvisionnement, la transformation et la distribution des produits de la mer (poissons, coquillages et crustacés).

Respectueux de l'écosystème marin, le groupe MERICQ garantit à ses clients (particuliers et professionnels) des produits de qualité irréprochable, certifiés par la marque « Qualité MERICQ Criée » et le label « Excellence par MERICQ ».

Le réseau MERICQ est au contact de ses clients particuliers grâce à ses magasins en propre. Sa boutique-pilote sous l'enseigne "Le Marché du Pêcheur" est située à Boé dans le Lot-et-Garonne (47).

Responsable du point de vente, Michel BERH vous demande de l'assister dans l'étude de 4 dossiers :

Dossier 1 : Analyse des performances commerciales de la boutique de Boé

Dossier 2 : Choix d'un mode de financement

Dossier 3 : Opération promotionnelle sur les produits Darfresh®

Dossier 2 : Choix d'un mode de financement (Annexes 5 à 8)

Au vu des faibles performances réalisées par la famille des barquettes en libre-service (LS), le réseau a décidé d'équiper les magasins d'une nouvelle machine de conditionnement Darfresh® d'un montant de 25 300 € HT.
Cette initiative s'inscrit dans la politique commerciale de l'enseigne qui veut devenir le groupe de référence dans la distribution des produits de la mer pré-emballés.

Le réseau souhaite mesurer l'impact de cet investissement sur la trésorerie de la boutique-pilote de Boé, avant sa généralisation aux autres points de vente du réseau.

Deux modalités de financement sont à l'étude :

- un financement mixte (fonds propres et emprunt) ;
- un financement sur fonds propres du magasin.

2.1 Présentez le tableau de remboursement de l'emprunt.

2.2 Déterminez les flux annuels nets de trésorerie si le magasin retient un mode de financement mixte.

2.3 Proposez la modalité de financement la plus intéressante sur le plan financier pour le magasin.

Annexe 5 : Conditionnement Darfresh®

Darfresh® est un conditionnement sous-vide moulé autour du produit comme une seconde peau.



Source : Données internes

Annexe 6 : Modalités de l'emprunt

L'agence bancaire du LCL de Boé propose les conditions suivantes :

- capital emprunté : 20 000 €
- taux d'intérêt : 1,5 % l'an (assurance comprise)
- durée de remboursement : 5 ans
- mode de remboursement : annuités constantes (versement annuel)

Annuité constante : $a = V_0 \times \frac{i}{1-(1+i)^{-n}}$

V_0 = montant emprunté

n = nombre de périodes de remboursement

i = taux d'intérêt par période

Source : Source LCL

Annexe 7 : Données relatives au financement mixte

La machine serait financée à concurrence de 5 300 € sur fonds propres et 20 000 € par un emprunt auprès du LCL.

Données d'exploitation prévisionnelles

- **Le CA supplémentaire** attendu des barquettes emballées est estimé à 47 580 € HT la première année avec une progression attendue de 3 % par an.

- **Les charges supplémentaires** sont de 34 404 € HT la première année avec une augmentation de 2 % par an.
Ces charges ne comprennent pas la dotation aux amortissements de la machine Darfresh® qui s'élève à 5 060 € par an.

- **Le taux d'imposition** est 33,33 %.

- **Le taux d'actualisation retenu des flux nets de trésorerie** est de 5 %.

Source : Données internes

Annexe 8 : Tableau des flux nets de trésorerie générés par un financement par fonds propres

Flux nets de trésorerie actualisés générés avec un taux d'actualisation de 5 %

Année	0	1	2	3	4	5
Flux nets de trésorerie	- 25 300	10 472	10 965	11 478	12 010	12 563
Flux nets de trésorerie actualisés	- 25 300	9 974	9 946	9 915	9 881	9 843

Source : Données internes